

HR, Trainer e Consulente specializzato in sviluppo professionale

Le relazioni che saprai stringere nella tua vita
saranno la valuta della tua carriera
e del tuo business



g a b r i e l e s c i u l l i . i t

Oggi viviamo nell'era dell'intelligenza artificiale: questo strumento ci darà sicuramente un grande aiuto nel nostro vivere quotidiano. Ma cosa cambia per il business di un'azienda?



L'intelligenza artificiale porterà alla perdita di circa 85 milioni di posti di lavoro in tutto il mondo, equivalente al 2% dell'occupazione attuale.



Il 50% di tutti i dipendenti necessiterà di un reskilling significativo a causa dell'adozione dell'IA e della digitalizzazione.



Circa il 70% delle aziende intervistate ha dichiarato che aumenterà i propri investimenti in apprendimento, sviluppo e formazione continua.

*Dati tratti dal Future Jobs Report 2023
del WORLD ECONOMIC FORUM

Queste 3 abilità sono inserite tra le top 16 skills più richieste dalle aziende in futuro da Forbes e dal World Economic Forum



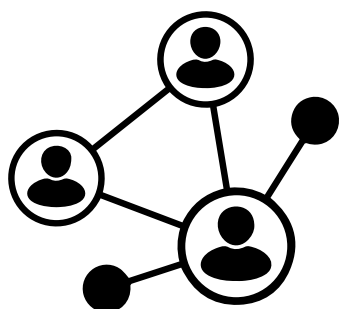
Promozione

Promuovere sé stessi, il proprio valore e le proprie competenze con il personal branding.



Comunicazione

Comunicare in poco tempo e in maniera impattante in un mondo sempre più distratto.



Relazione

Costruire relazioni di successo con gli altri attraverso un sano networking.

Ci sono 3 alternative

Puoi scegliere liberamente una di queste strade da seguire

1

Non fare niente
e lasciare tutto così

2

Affidarti ai soliti
programmi di formazione

3

Provare un approccio
nuovo e diverso dagli altri

Benefici per la tua azienda

Ecco in dettaglio i benefici che la tua organizzazione otterrà investendo in un programma di formazione sul miglioramento delle relazioni interpersonali **senza sprecare tempo e denaro in programmi di formazione lunghi, costosi e complessi.**



A bilità sociali

Se non sai comunicare efficacemente rischi di non essere capito, di non riuscire a influenzare gli altri e di essere sottovalutato dal mercato. La reputazione è la moneta di scambio da cui dipende il nostro futuro.

- 1) Aumento della fiducia in sé stessi
- 2) Miglioramento della reputazione personale
- 3) Migliori capacità di comunicazione e storytelling

R elazioni di successo

Senza le connessioni giuste potresti perdere opportunità di carriera, vendite e di business. La costruzione di partnership strategiche è essenziale e non sapere come farlo può limitare il tuo business.

- 1) Maggiori opportunità di vendita e di business
- 2) Nuove partnership commerciali strategiche
- 3) Maggiore supporto, collaborazione e mentoring per tutta l'organizzazione

V ita personale

Un equilibrio vita-lavoro sregolato, un benessere emotivo compromesso e la mancanza di motivazione dei tuoi collaboratori, possono portare bassa produttività e distruggere la tua azienda per sempre.

- 1) Maggiore equilibrio vita-lavoro
- 2) Migliore benessere emotivo nella vita e nel lavoro
- 3) Aumento della motivazione e della produttività

Produttività e performance

Aumento della produttività

12%



Ritorno sugli investimenti

256%

Retention e soddisfazione dei dipendenti

Dipendenti che restano

94%



Riduzione del turnover

10-20%

Comunicazione e collaborazione

Lavoro in team
e collaborazione

25%



Produttività del team

75%

Branding e reputazione dell'azienda

Aumento della
reputazione aziendale

75%



Aumento di Employer
Branding e Talent Attraction

15%

Networking e opportunità di business

Opportunità di Business
e fatturato

40%



Nuovi progetti e nuovi
partner commerciali

30%

Fonti dei dati (Harvard Business Review, LinkedIn Learning Report, Society for Human Resource Management SHRM, McKinsey & Company, Forbes, Glassdoor, Deloitte Insights)

Noi vogliamo proporci con un approccio diverso rispetto a quanto visto finora, tornando a sfruttare il potere della relazione umana.

Esperienza personale

Applico ciò che insegno su di me

Esperienza professionale

Più di 12 anni nel settore HR e formazione in aziende e Business School internazionali

Autore del libro

RELAZIONI DI SUCCESSO
Guerininext - Milano, 2024

Uno studio della Society Human Resource Management (Shrm) ha evidenziato che il 95% dei professionisti ritiene che il networking sia cruciale per la propria carriera

Laurea in Giurisprudenza all'Università di Bologna. Master in HR in "Gestione e sviluppo delle risorse Umane. Coach certificato ICF e NLP Practitioner.

Oltre 10 anni di esperienza nel settore HR di importanti aziende italiane: (Cassa di Risparmio di Cento, Adhr, Unipol Banca, Bper).

Dal 2018 sviluppo progetti di formazione e consulenza sul Networking per Aziende, Enti di formazione, Business School, associazioni, professionisti e privati.

Sono il proprietario della piattaforma e-learning gabrielesciulli.it, fruibile h24 da ogni dispositivo, nata per formare professionisti e aziende sul networking

Dal 2019 sono socio e membro del direttivo AIDP (Associazione Italiana Direzione del Personale)

Autore divulgatore e speaker sulle tematiche legate al mercato del lavoro e allo sviluppo di carriera per le principali riviste di settore, tra cui HR Online.

S copo

Trasformare le persone in professionisti migliori, stimati e apprezzati da tutti nel proprio settore

V ision

Diventare l'unico riferimento per tutti questi professionisti che vogliono fare la differenza nel mondo ultra competitivo di oggi

Skill & Ambiti

Le 3 capacità individuali più importanti da allenare per fare la differenza ed emergere rispetto alla concorrenza nel mondo del lavoro di oggi

Promozione

Personal Branding
e Comunicazione

Comunicazione

Storytelling professionale

Relazione

Networking

La ricerca di LinkedIn ha rivelato che i lavoratori che investono attivamente nel networking sono più propensi a ricevere opportunità di avanzamento di carriera, con un 70% in più di probabilità di ottenere una promozione rispetto a chi non lo fa.

Target

Un'indagine di LinkedIn del 2020 ha mostrato che il 38% dei professionisti ritiene che la costruzione di reti professionali richieda troppo tempo e sforzo, nonostante riconoscano la sua importanza.

Aziende
Manager e CEO
Commerciali e venditori
Business School e Università

Possiamo realizzare insieme

Secondo un rapporto di McKinsey del 2020, le aziende con una forza lavoro diversificata sono il 35% più propense a superare i loro concorrenti. Il networking efficace può contribuire a migliorare la diversità e l'inclusione, con reti più ampie e diverse che portano a un reclutamento più inclusivo.

Programmi
di formazione

Workshop
e seminari

Academy

Consulenze
personalizzate

Formazione
Corporate

Coaching
di carriera

Speech ed eventi
ispirazionali

Formazione
e-learning

**Il capitale sociale è la moneta invisibile
che circola in tutte le tue relazioni: passate,
presenti e future.**

S scopri

Come costruire e
mantenere relazioni
di successo nell'epoca
digitale

S frutta

Il potere della rete
per dare una spinta
alla tua carriera
e al tuo business

A applica

Le migliori strategie
di networking
alla tua vita personale
e professionale

Relazioni di successo

La soft skill fondamentale per fare
la differenza nel business e nella vita
Prefazione di Sebastiano Zanolli.
Guerininext, Milano.

CONTIENE UN VIDEOCORSO GRATUITO DELL'AUTORE



Training

Alcuni speech e interventi formativi più richiesti

2020

Strategie di
Personal Branding

2021

Introduzione
all'Employer Branding

2022

Strategie avanzate
di Personal Branding

2023

Relazioni di successo

2024

Relazioni Vincenti

Un'indagine di Jobvite del 2019 ha mostrato che il 77% dei recruiter utilizza LinkedIn come strumento principale per trovare candidati, sottolineando l'importanza del networking digitale.

Alcune Collaborazioni di successo



Alcune testate giornalistiche che hanno parlato di me



gabrielesciulli.it

La prima piattaforma digitale nata per formare aziende e professionisti all'uso del capitale relazionale H24, disponibile su PC, smartphone e tablet.

Allena le tue abilità sociali

Costruisci relazioni di successo

Migliora la tua vita personale



Alcune testimonianze di professionisti



Ho avuto modo di seguire uno speech tenuto da Gabriele sul tema del networking e della costruzione di relazioni efficaci nell'era digitale. Gabriele si è dimostrato un abile comunicatore e un formatore preparato, ha trasmesso i contenuti in modo funzionale, pratico e professionale

Silvia Aguzzoli

- HR specialist in SanPaolo Invest



Gabriele è il top degli HR, il suo metodo di sviluppo personale e professionale ed i suoi consigli mi hanno aiutato nel mio progresso di carriera.

Alessandro Pecoraro

- Data Driven Omnichannel Strategies in UnipolSai



I wanted to take a moment to express my gratitude for the excellent workshop on Personal Branding that you conducted at Rome Business School. Your expertise and knowledge on the subject were truly inspiring and enlightening. I learned so much about the importance of creating a strong personal brand and the impact it can have on my career. The way you presented the material was engaging and easy to follow, and the exercises you provided were extremely helpful in applying the concepts we discussed. I appreciate the effort and time you put into creating such an informative and valuable workshop. Once again, thank you for sharing your knowledge and experience with us. I am confident that the skills and insights I gained from your workshop will be immensely beneficial in my professional development

Walid Asaad

- Senior Branch Manager, Groupe Banque Populaire



C onosciamoci di persona

Per offrirti un'esperienza su misura, ho bisogno di conoscerti di persona con una call gratuita di 30 minuti



Scan me

Inquadra il QR code con il tuo smartphone per prenotare la call GRATUITA!

**Rimaniamo in contatto
e facciamogli vedere chi sei!**